

Processo IPM nº 812516/2025 - Registro de preços para eventual aquisição de tubos e conexões em Polietileno de Alta Densidade (PEAD) para a COMUSA

À Coordenação de Projetos e Obras,

O presente documento visa justificar tecnicamente o fracasso do processo licitatório para a aquisição de materiais em PEAD, publicado em maio de 2026, e fundamentar a metodologia de pesquisa de preços adotada para a nova planilha orçamentária.

1. Contextualização e Motivação do Fracasso Licitatório

A frustração do certame anterior decorreu da expressiva defasagem dos preços de referência da Comusa frente à súbita e intensa mudança no cenário macroeconômico global. O agravamento dos conflitos geopolíticos no Oriente Médio resultou no fechamento de uma importante rota estratégica para o fluxo global de petróleo. A escalada das tensões, aliada a restrições logísticas, provocou uma elevação abrupta e contínua nos custos das matérias-primas petroquímicas.

Como essa alteração atinge diretamente a matéria-prima base, houve um impacto severo na disponibilidade e no valor dos materiais em PEAD em geral. Essa alta afeta fortemente o setor de saneamento em âmbito nacional, levando a licitações esvaziadas ou desertas pela recusa dos fabricantes em fornecer os produtos nos patamares de preços históricos de referência.

A instabilidade e a defasagem são inquestionavelmente confirmadas por comunicados diretos aos fabricantes anexados aos autos. As empresas Corr Plastik e Georg Fischer enviaram e-mails informando sucessivos e expressivos reajustes em suas tabelas de preços, com gráficos e notas técnicas que demonstram uma escalada acentuada nos últimos meses, que podem ser integralmente verificados na documentação comprobatória anexada a este processo.

2. Justificativa para a Pesquisa Direta com Fornecedores

Diante deste contexto de extrema volatilidade e reajustes em um curtíssimo espaço de tempo, a metodologia de pesquisa de preços para a nova planilha orçamentária precisou ser adaptada à realidade material do setor.

Sabe-se que a Nova Lei de Licitações orienta a utilização prioritária de painéis de compras e contratações similares de outros entes públicos para a formação de preços. Contudo, a adoção de preços históricos extraídos dessas bases tornou-se faticamente inviável, pois tais registros representam uma realidade comercial anterior aos conflitos geopolíticos e não refletem o atual estado do mercado petroquímico.

A insistência no uso de preços de outros entes públicos resultaria fatalmente em novos fracassos licitatórios, comprometendo a continuidade dos serviços de água e esgoto prestados diariamente pelas equipes da Comusa. Por essa razão, a cotação direta com os fornecedores configura-se, neste momento excepcional, como a única ferramenta legal e materialmente capaz de balizar uma contratação realista.

3. Metodologia de Atualização da Planilha Orçamentária e Tratamento Estatístico



Para a atualização da nova estimativa de custos, a metodologia adotada consistiu em utilizar a planilha orçamentária da última licitação como base, da qual foram excluídos os lotes que já haviam sido arrematados, mantendo-se estritamente os lotes que restaram fracassados.

Para o tratamento estatístico desses dados e a consolidação do valor de referência unitário, foi aplicada a mediana entre os preços coletados, por ser a medida de tendência central mais adequada para expurgar eventuais valores extremos. É imperativo registrar, contudo, que para os lotes 4, 6, 7, 9, 10, 11, 12 e 13 foi obtido um número inferior a três cotações no mercado.

Desta forma, a continuidade do processo com esta quantidade reduzida de orçamentos para os referidos lotes deverá ser submetida à aprovação do Diretor Geral, em conformidade com as exigências administrativas.

Por fim, informo que seguem em anexo a planilha de atualização da PO finalizada, bem como todos os e-mails enviados aos fornecedores solicitando as respectivas cotações, garantindo a devida instrução e transparência processual.

